



Komplex műszaki megoldások tervezésével és értékesítésével foglalkozó, nemzetközi háttérű partnerünk, budapesti értékesítési csapatába keresünk mérnök munkatársat, a következő pozícióba:

MÉRNÖK TANÁCSADÓ (B2B ÉRTÉKESÍTÉS)

Feladatok:

- a cég termékeinek és szolgáltatásainak értékesítése különböző iparágakban (pl. gyártás, logisztika, építőipar)
- az ügyféligényeknek megfelelő megoldások kidolgozása
- új partnerek felkutatása
- kapcsolattartás a meglévő ügyfélkörrel
- a vevők rendszeres látogatása
- tárgyalások lebonyolítása, szerződéskötés
- az értékesítési folyamat koordinálása az ajánlatadáستól a beüzemelésig
- szoros együttműködés a nyugat-európai anyacéggel
- jelentési kötelezettség a magyarországi értékesítési vezető felé

Elvárások:

- magas szintű elméleti (matematikai vagy programozási) műszaki ismeretek
- értékesítói személyiség: megnyerő, nyitott, kommunikatív személyiség
- erős középfokú angol- vagy német-nyelvtudás (szóban és írásban)
- villamos-/mechatronikai-/gépészmérnöki diploma
- pályakezdők jelentkezését is várjuk
- speciális mérnöki ismeretek különböző motorok és hajtások és/vagy PLC területéről előnyt jelentenek
- mérnök-kereskedő vagy –tanácsadói háttér előnyt jelenthet
- kezdeményezőkézség, eredményorientáltság és képesség önálló munkavégzésre
- mérnöki szemlélet és vevőközpontú gondolkodásmód
- jó tárgyalási-, szervező- és interperszonális képességek
- utazási hajlandóság (belföldön)

Ajánlat:

- Minimum fél éves on-the-job tréning
- Alkalmazotti státusz és kiemelkedő juttatási csomag (alapfizetés, bónusz, cafeteria, céges autó stb.)
- Karrierlehetőség egy nagy múltú, világszerte több ezer alkalmazottat foglalkoztató, nemzetközi cégcsoportnál, amely egyedi termékeket és megoldásokat fejleszt ügyfelei számára

Jelentkezés:

Jelentkezését (magyar és idegen nyelvű, fényképes önéletrajzzal) a cv@fodorhr.hu e-mail címre várjuk.